

Venditore

Il candidato sarà inserito in una struttura con molta esperienza, conosciuta e referenziata presso le maggiori aziende del settore edilizia.

Qualità, affidabilità e innovazione sono gli elementi distintivi che hanno permesso una rapida espansione a questa azienda giovane e **dinamica**.

Waterproofing Italia Srl è una realtà aziendale dove tutte le persone sono coinvolte e responsabili a determinare con la loro energia e le loro idee il successo, e, per questo, è molta attenta alla **motivazione**, alla formazione del personale e a **premiare** i risultati raggiunti.

Il candidato sarà **affiancato** da personale specializzato per la **formazione** e lo sviluppo orientato agli obiettivi, che, oltre ad essere la base della politica del personale, daranno al candidato la possibilità di **fare crescere** anche la **propria figura professionale**.

TRATTAMENTO ECONOMICO OFFERTO:

- contratto di agente plurimandatario
- zona di vendita in esclusiva

REQUISITI CANDIDATURA:

Il candidato dovrà essere:

- iscritto ENASARCO
- esperienza nel settore
- conoscenza tecniche di vendita

I suoi compiti saranno, principalmente, quelli di vendere i prodotti della **Waterproofing Italia srl – a marchio Firestone Building Products** e promuovere le vendite presso tutti gli utilizzatori del settore.

Il candidato dovrà essere una persona **ordinata, dinamica e responsabile**, dovrà possedere una buona **capacità organizzativa**, di studio e di apprendimento, dovrà avere una buona padronanza dell'**uso del computer** e della **lingua italiana** dovrà avere capacità di adattamento alle diverse trattative ed opportunità di vendita.

Dovrà essere orientato al raggiungimento dei risultati e target di vendita.

È indispensabile la **disponibilità a spostarsi** per seguire le trattative e la sottoscrizione dei contratti di vendita in loco.

Inviare candidatura e curriculum vitae a: amministrazione@waterproofingitalia.it